

# Stellenanzeige

## Junior Account Manager/ Vertriebsinnendienst (m/w)

iGrafx ist ein führender Anbieter von Prozessanalyselösungen, mit denen Unternehmen sich durch Optimierung ihrer Prozesse Wettbewerbsvorteile verschaffen können.

### Ihre Aufgaben

- Akquise bei neuen und bestehenden Accounts - tägliche Telefonakquise
- Umsatzgenerierung für Softwarelösungen und produktnahe Dienstleistungen wie Präsentationen, Anpassungen, Training und Coaching
- Sicherstellung der Kundenentwicklung und Kundenzufriedenheit
- Begleitung des Kunden durch den gesamten Sales-Cycle

### Ihr Profil

- Sie sind ambitioniert bei der täglichen Telefonakquise
- Eine hohe Einsatzbereitschaft und gute Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab
- Von Vorteil: Fundierte Kenntnisse in den Bereichen Prozessmanagement, Six Sigma, Lean, ITIL, Enterprise Architecture, SAP, Compliance, Qualitätsmanagement und/oder Risk Management und IT

Bei uns erwartet Sie ein professionelles internationales Arbeitsumfeld, in dem Spitzenleistungen erzielt und gefördert werden mit offener Kommunikation, kompetenten Teamkollegen und Freude an der Arbeit.

Sie sind stark im Team und mit Initiative und Begeisterung im Job. Bestenfalls sind Sie bereits mit den iGrafx-Produkten und deren Handhabung vertraut, anderenfalls werden Sie zu Beginn Ihrer Tätigkeit im Umgang mit der Software geschult.

Eine Hands-on-Mentalität, hohe Sozialkompetenz und Humor sind Teil Ihrer Persönlichkeit. Hohe Kunden- und Serviceorientierung, Kommunikationsstärke und Flexibilität sind für Sie selbstverständlich. Wir bieten Ihnen eine selbstständige Tätigkeit in einem weltweit agierenden Unternehmen.

Wir freuen uns auf Ihre vollständige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung!

iGrafx GmbH  
Frau Elma Ismeier  
Dr.-Johann-Heitzer-Str. 2  
D-85757 Karlsfeld bei München  
Telefon: +49 (0) 8131 3175 0  
E-Mail: [elma.ismeier@iGrafx.com](mailto:elma.ismeier@iGrafx.com)